



VALERIA
GRUNBAUM

**"¡Me preocupo por la
información pero mi
enfoque es la
implementación!"**

COMO LO VISTE EN TV:



ACERCA DE VALERIA GRUNBAUM

Valeria aporta más de 32 años de experiencia práctica en el mundo empresarial para ayudar a las organizaciones a elevar su liderazgo, comunicación, inteligencia emocional y rendimiento en ventas. Como conferencista, formadora y coach certificada, Valeria ha dominado el arte de impulsar la transformación empresarial al equipar a individuos y equipos con las herramientas y estrategias necesarias para mejorar la comunicación, productividad, trabajo en equipo y rentabilidad.

Personalmente entrenada por líderes de clase mundial como Tony Robbins y John Maxwell, Valeria combina metodologías probadas con conocimientos del mundo empresarial. Su profunda comprensión del comportamiento humano, junto con su conocimiento de negocios, le permite ofrecer estrategias prácticas y relevantes que producen resultados inmediatos.

Reconocida internacionalmente como conferencista, formadora y consultora, Valeria ha dirigido sesiones de capacitación y presentaciones magistrales para audiencias de más de 40 nacionalidades en EE. UU., Centroamérica, Sudamérica y Europa. Su habilidad para comunicar con claridad, convicción y dinamismo la convierte en una presencia destacada en cualquier escenario.

El historial de Valeria incluye capacitaciones a líderes y equipos de pequeñas y medianas empresas para ayudarlos a mejorar su rendimiento y crecimiento. Su experiencia ayudó a los líderes del sector inmobiliario a prosperar durante la crisis de 2008 a 2010, lo que le valió una nominación a las “Personas Más Influyentes en el Sector Inmobiliario” de INMAN News en 2010.

Actualmente radicada en Miami, Florida desde 2003, Valeria ofrece discursos y talleres dinámicos tanto en inglés como en español, haciendo que su impacto sea verdaderamente global. Es Trainer para la empresa de Tony Robbins (RRI) y es Faculty de Ventas y DISC para Maxwell Leadership Corp (la organización de John C. Maxwell), donde también es oradora, entrenadora y coach certificada.

Con más de 30 años de experiencia entrenando y dando consultorías con DISC, Valeria ha integrado hábilmente la metodología DISC en los procesos de ventas y estrategias de comunicación, empoderando a los líderes, vendedores y equipos de atención al cliente para que conecten, motiven y logren resultados. Como experta en PNL e Inteligencia Emocional, ha cultivado una profunda comprensión del comportamiento humano. Aprovechando su experiencia, Valeria ha desarrollado estrategias transformadoras que no solo cambian mentalidades, sino que también inspiran a las personas a tomar acciones.

La capacidad de Valeria para combinar la estrategia empresarial con la percepción humana la ha convertido en una de las facilitadoras y conferencistas internacionales más solicitadas de la actualidad. Ya sea que hable ante ejecutivos de Fortune 500 o propietarios de pequeñas o equipos de medianas empresas, Valeria ofrece mensajes poderosos que inspiran a la acción y generan resultados medibles.



¿Por qué escoger a Valeria Grunbaum?

MISIÓN:

Ayudar a las empresas a crecer a través de la transformación de su personal, proporcionando formación de vanguardia y apoyando el proceso de implementación para así alcanzar el éxito a largo plazo.

VISIÓN:

Ser la mejor solución para las compañías que buscan incrementar sus niveles de liderazgo, mejorar sus niveles de comunicación y aumentar su productividad.

PROPUESTA DE VALOR:

La información es importante, pero la implementación es la clave.

ALGUNOS CLIENTES ANTERIORES Y ACTUALES* :

CLIENTES CORPORATIVOS Y ORGANIZACIONES:

American Chamber of Commerce,
International Real Estate Brokerages,
Procter & Gamble, Avon, DHL,
General Motors, Compaq, Apple,
Seaboard Marine, Keller Williams,
Club Med, Tracfone, Remax Skyline,
Nestlé, Amerant Bank, Century 21
The Coral Gables Chamber of Commerce,
and many others.

CLIENTES GUBERNAMENTALES

The Southern Command,
US department of Commerce,
The VA, USCIS, DHHS, TSH,
NASA, Department of Defense,
FI US courts,
among other entities.

*LA LISTA DE CLIENTES ANTERIORES Y ACTUALES ES CONFIDENCIAL Y ESTÁ DESTINADA ÚNICAMENTE A LA(S) PERSONA(S) O ENTIDAD(ES) A QUIEN ESTÁ DIRIGIDA. SI NO ERES UN DESTINATARIO, SE LE NOTIFICA QUE CUALQUIER DIFUSIÓN O DISTRIBUCIÓN DE ESTA COMUNICACIÓN ESTÁ EstrictAMENTE PROHIBIDA.

¿QUÉ OFRECEMOS

Nuestros servicios también se pueden proporcionar en inglés.

¿QUÉ TRAEMOS A LA MESA?

- Capacitación
- Entrenamiento
- Consultorías
- Charlas
- Ejercicios de trabajo en equipo



**VALERIA
GRUNBAUM**

CUENTA CON NOSOTROS PARA MEJORAR:

- Habilidades de comunicación
- Habilidades de liderazgo
- Equipos remotos e híbridos
- Trabajo en equipo
- Inteligencia emocional
- Manejo de conflictos
- Motivación
- Productividad
- Cómo afrontar el cambio en las empresas
- Ventas
- Desarrollo profesional



TESTIMONIALES



David Silva Omaña /
Nestlé Bolivia



“Valeria Grunbaum fue una excelente entrenadora que llegó en una sola sesión a influir positivamente en todo el equipo de Nestlé Nutrition Bolivia. La planificación previa interesándose por descubrir en detalle nuestras necesidades reales y la energía y pasión plasmadas durante la sesión de entrenamiento fueron determinantes. Hemos utilizado sus enseñanzas y principios como equipo en varias áreas fundamentales para nuestro éxito y tenemos el deseo de volver a contar con ella. ¡Totalmente recomendable! ¡Gracias, Valeria!”



Preeti Tibrewala /
Apple



“Valeria realizó una capacitación sobre productividad específicamente para mi equipo en Apple. ... Ella es una gran oradora. Su entrenamiento fue muy participativo. Aprendimos muchos conceptos de ella que ayudaron a mejorar la productividad del equipo... La recomiendo ampliamente y definitivamente la volvería a contratar en el futuro.”



Ken Smith



“Cuando conocí a Valeria Grunbaum ya estaba familiarizada con el concepto DISC, pero no podía aplicarlo en la práctica. Valeria tiene una habilidad especial para traducir conceptos intelectuales en principios y hábitos que utilizo diariamente en mis negocios y comunicaciones. Recomendando ampliamente a Valeria como entrenadora y capacitadora.”



Gleni Rinzivillo PHR. /
Andes Global Trading.



“Contratamos a Valeria para brindar un Seminario de comunicación en nuestra oficina en Miami, ¡valió la pena la inversión! ¡Personalizó la capacitación en función de nuestras necesidades y fue muy interactivo! ¡Muy recomendable!”

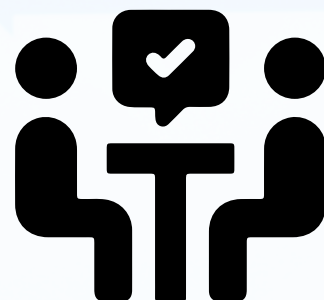
SIGUIENTES PASOS

1



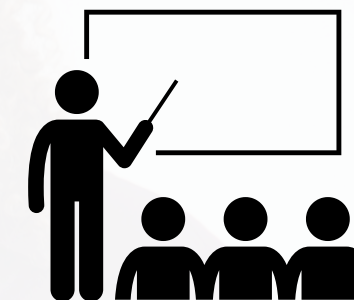
El primer paso es programar una llamada de descubrimiento con nosotros. Durante esta llamada, discutiremos las necesidades de su equipo, desafíos, metas deseadas, expectativas y presupuesto. Esta información nos ayudará a crear una solución personalizada para su compañía.

2



Tendremos una reunión de estrategia para presentarle la propuesta. Nosotros estamos comprometidos a trabajar con usted para satisfacer las necesidades de su empresa.

3



Una vez aprobada la propuesta, es hora de empezar la formación/consultoría/coaching como lo hayamos programado.

EMPODERE a sus equipos de Ventas y Atención al Cliente para impulsar la productividad y fidelizar a sus clientes mediante información práctica y estrategias dinámicas.

EXPERIMENTE un cambio de mentalidad que motive, inspire y comprometa a sus equipos, capacitándolos para superar desafíos y aprovechar oportunidades de crecimiento intencional.